
	RG-08-03 Ficha técnica de curso Formación FPE	Página 1 de 3 Revisión nº:1
---	--	------------------------------------

NOMBRE DEL CURSO:		Nº DE CURSO	
Gestión Comercial de Ventas		59	
DURACIÓN DEL CURSO:			
610 (incluidas las 80 horas de prácticas)			
MODALIDAD DE IMPARTICIÓN:			
Presencial			
FECHAS CLAVE			
FECHA SELECCION	FECHA INICIO	FECHA FIN	DIAS
Previsible: 8 de febrero	Previsible: 1 de marzo	Previsible: Agosto	106
LUGAR DE IMPARTICIÓN			
Colegio Oficial de Agentes Comerciales de Ciudad Real – C/ Camarín de la Virgen, 4 – C. Real			
HORARIO DEL CURSO			
Previsiblemente de 9 a 14 h.			
OBJETIVOS:			
Organizar, realizar y controlar las operaciones comerciales en contacto directo con los clientes o a través de tecnologías de información y comunicación, utilizando, en caso necesario, la lengua inglesa, coordinando al equipo comercial y supervisando las acciones de promoción, difusión y venta de productos y servicios.			
RELACIÓN DE COMPETENCIAS PROFESIONALES/MODULOS FORMATIVOS:			
<p>DIRECCIÓN Y ESTRATEGIAS DE LA ACTIVIDAD E INTERMEDIACIÓN COMERCIAL 60 h.</p> <p>GESTIÓN ECONÓMICO-FINANCIERA BÁSICA DE LA ACTIVIDAD DE VENTAS E INTERMEDIACIÓN COMERCIAL 60 h.</p> <p>GESTIÓN DE LA FUERZA DE VENTAS Y EQUIPOS COMERCIALES 90 h.</p> <p>ORGANIZACIÓN DE PROCESOS DE VENTA 60 h.</p> <p>TÉCNICAS DE VENTA 70 h.</p> <p>VENTA ONLINE 30 h.</p> <p>PROMOCIONES COMERCIALES 70 h.</p> <p>INGLÉS PROFESIONAL PARA ACTIVIDADES COMERCIALES 90 h.</p> <p>PRACTICAS EN EMPRESA 80 HORAS (se realizarán una vez finalizado el curso)</p>			

	<p>RG-08-03</p> <p>Ficha técnica de curso</p> <p>Formación FPE</p>	<p>Página 2 de 3</p> <p>Revisión nº:1</p>
---	---	---


PERFIL DEL ALUMNO:
<p>Este curso es un certificado de profesionalidad de Nivel 3, y por tanto además se debe cumplir alguno de los siguientes requisitos de acceso:</p> <p>REQUISITOS MÍNIMOS ACADÉMICOS: Bachillerato (LOE); Bachillerato (LOGSE); COU; PREU; BUP; 2º Curso de Bachillerato experimental de reforma de las enseñanzas medias (REM); Técnico Superior (ciclo de Grado Superior); Técnico Especialista (FP2); Perito Mercantil; Bachillerato Superior plan del 63; Técnico superior en Artes Plásticas y diseño (segunda especialidad cursada); Técnico deportivo superior (segunda modalidad); Maestro Industrial.</p> <p>OTRO TIPO DE ACCESO: Quien acredite o supere las pruebas correspondientes que organice la administración, específicas para competencias clave del nivel 3; Quien posea un CP del mismo nivel 3; Quien esté en posesión de un CP del nivel 2 de la misma familia y área profesional; Quien tenga superado las correspondientes pruebas de acceso reglamentadas por las administraciones educativas para el acceso al ciclo formativo de grado superior; Quien tenga superada la prueba de acceso a la universidad para mayores de 25 años.</p>
INFORMACIÓN DEL FONDO SOCIAL EUROPEO Y LA JCCM:
<p>Guión Informativo: Curso Cofinanciado por la JCCM y el Fondo Social Europeo Beca de Transporte Beca de Discapacidad Posibilidad de Becas de Ayuda Familiar Prácticas en empresa</p>
DOCUMENTACIÓN QUE DEBERÁ ENTREGAR EL ALUMNO AL CENTRO (cuando le sea solicitada)
<ul style="list-style-type: none"> - Fotocopia del DNI del alumno. - Fotocopia de la titulación académica - Fotocopia de la Tarjeta de Demanda de empleo - Certificado de discapacidad (sólo en el caso de personas discapacitadas)

COFINANCIA



ORGANIZA



	<p>RG-08-03</p> <p>Ficha técnica de curso</p> <p>Formación FPE</p>	<p>Página 3 de 3</p> <p>Revisión nº:1</p>
---	---	---

INFORMACIÓN Y CONTACTO:

Colegio Oficial de Agentes Comerciales de Ciudad Real

Responsable: Benito González

Dirección y Teléfonos: C/ Camarín de la Virgen, 4 – Ciudad Real – Tlf. 926 22 02 19

e-mail de contacto: creal@cgac.es

Página web: <http://ciudadreal.cgac.es/>

¿cómo llegar? Estamos entre la Catedral de Nuestra Sra. Del Prado y el Palacio de Justicia